

Mehr Wert

durch Training und Coaching
– Automotive Sales



instead
individual solutions

Vision



Durch klare Strukturen beständig positive Umsatzentwicklung und Erträge erzielen!



Ihre Zukunft - sicher gestalten

Mission

Die Zukunftsfähigkeit Ihres Unternehmens durch sympathische und professionelle Dienstleistungen, effiziente Organisationsabläufe und motivierte, gut ausgebildete MitarbeiterInnen zu sichern, ist unsere Mission.

Strategie

Ein sich dynamisch weiterentwickelndes und motiviertes Sales Team ist die strategische Herausforderung um Ihr Sales Management effizient und profitabel zu gestalten.



Das 4-Schritte-Prinzip

1. Analyse

Wir analysieren Verhalten, Strukturen, Zahlen und Prozesse in Ihrem Unternehmen konsequent, um die möglichen Entwicklungsfelder zu identifizieren.

2. Konzeption

Wir konzipieren zielgerichtete Handlungspläne zur Weiterqualifikation für Sie und Ihre MitarbeiterInnen in den erkannten Entwicklungsfeldern, lösungsorientiert und wirksam.

3. Realisation

Wir setzen messbare Qualifizierung gemeinsam mit Ihnen und Ihren MitarbeiterInnen nach Ihrem Wunsch im Coaching, Consulting oder in Seminaren wertschätzend um.

4. Evaluation

Wir begleiten Ihren Weg zum Ziel durch regelmäßiges Feedback und Motivation und richten das Konzept flexibel am Gesamtfortschritt aus.



Ihre Vision –
unser Auftrag

Coaching
Consulting
Seminare

Ihr Erfolg –
unsere
Strategie

➔ zielgerichtet – Step by step

... Ihr Erfolgsfaktor für

- erfolgreiches NW- und GW-Management
- systematische Gebietsbearbeitung
- kurzfristige Absatz- und Ertragssteigerung
- beständige Absatz- und Ertragssicherung
- Erweiterung Ihres Bekanntheitsgrades
- die Steigerung der Loyalität und Zufriedenheit Ihrer MitarbeiterInnen und KundInnen
- ökonomische Prozesse und Strukturen
- die Zukunftsfähigkeit Ihres Unternehmens



Erträge
Prozesse
Strategie

A red arrow points from the text to the right.

➔ Auf einen Blick

Ziel

Unternehmen wollen gesund und leistungsfähig sein. Erfolgreich und flexibel. Offen für alle wichtigen Veränderungen des existenziellen Managements.

Unseren Blick richten wir besonders darauf, Führungskräfte und Teams zu befähigen, im Veränderungs- und Konfliktfall leichter verbindliche Entscheidungen zu treffen, die für die Zukunft des Unternehmens, der eigenen Person und Position zielführend und zufriedenstellend sind.

 *instead® – das sind wir*

instead® unterstützt Sie als externer Dienstleister gerne bei der Erarbeitung und Umsetzung von Lösungen und messbaren Handlungsplänen von Organisations- und Führungsprozessen.



Gern möchten wir die Zukunft Ihres Unternehmens positiv mitgestalten. Wir freuen uns auf Sie und den nächsten Kontakt.



Stephanie Müller
Im Obstgarten 7
D - 32120 Hiddenhausen
Fon: +49 (0)171 536 70 97
info@instead-consulting.de
www.instead-consulting.de

